

¿Es usted una persona adecuada para iniciar un negocio?

Antes de iniciar cualquier negocio usted necesita autoevaluarse para conocer aquellos aspectos en los cuales tiene fortaleza al igual que en aquellos por mejorar. Así, mediante el siguiente ejercicio podrá reconocer sus habilidades y potenciales en el mundo empresarial.

Ejercicio de evaluación personal

La columna A y la columna B contienen distintas afirmaciones, de las cuales una de las dos podría ser válida para usted.

- Si opina que la afirmación de la columna A es válida , anote 2 en la celda de dicha columna.
- Si opina que la afirmación de la columna B es válida , anote 2 en la celda de dicha columna.
- Si no coincide con ninguna de las dos afirmaciones, anote 0 en ambas celdas.

A	1. Motivación para iniciar un negocio		B
	Tengo trabajo que me genera ingresos	No tengo trabajo que me genere ingresos	
	Yo tenía un trabajo bien remunerado antes de decidirme a iniciar mi propio negocio	Yo no tenía un trabajo bien remunerado antes de decidirme a iniciar mi propio negocio	
	Yo aprendo algo de cada trabajo que tengo o he tenido	Yo sólo trabajo para ganar dinero, no me importa no aprender gran cosa	
	Soy una persona trabajadora	No me gusta mucho trabajar	
	Deseo aplicar los conocimientos de mi carrera en mi negocio	Deseo iniciar mi negocio porque no tengo más opciones de ingreso	
	Deseo tener un negocio para que mi familia y yo tengamos un mejor nivel de vida	Deseo tener un negocio porque quiero tener éxito. La gente rica tiene su propio negocio	
	Estoy convencido de que el éxito o fracaso dependen de mi propio esfuerzo	Considero que necesito apoyo de otras personas para tener éxito en lo que me propongo hacer	
0	TOTAL		0

A	2. Capacidad para asumir riesgos		B
	Estoy convencido de que para progresar en la vida debo enfrentar riesgos	No me gusta arriesgarme, aún cuando pueda obtener recompensas	
	Las oportunidades surgen cuando se enfrentan riesgos	Si depende de mí, prefiero hacer las cosas de manera segura (sin tomar riesgos)	
	Asumo riesgos sólo después de evaluar las ventajas y desventajas	Si me gusta una idea, me arriesgo sin pensar en las ventajas y desventajas que podría tener	
	Estoy dispuesto a aceptar que puedo perder lo invertido en mi negocio	Me es difícil aceptar que puedo perder lo invertido en mi negocio	
	Cuando realizo cualquier tarea, asumo que no siempre puedo tener control total sobre la situación	Me gusta tener control total sobre cualquier cosa que llevo a cabo	
0	TOTAL		0

A	3. Perseverancia y capacidad para enfrentar las crisis		B
	Aún cuando enfrente dificultades terribles, no renuncio fácilmente	Si hay muchas dificultades, pienso que realmente no vale la pena continuar	
	Los retrocesos y fracasos me desaniman, pero no por mucho tiempo	Los retrocesos y fracasos me afectan mucho	
	Creo en mi habilidad para influir sobre el desarrollo de circunstancias que me favorezcan	Yo sólo trabajo para ganar dinero, no me importa no aprender gran cosa	
	Si la gente no acepta mis propuestas, no me desanimo y trato de respaldarlas lo mejor que puedo para convencerles	Si la gente no acepta mis propuestas, generalmente me siento mal, me desanimo y cambio de tema	
	Mantengo la calma en una situación de crisis y me preparo para enfrentarla	Cuando se presenta una crisis me siento confundido y nervioso y no puedo enfrentarla	
0	TOTAL		0

A	4. Actitud de la familia		B
	Pienso involucrar a mi familia en las decisiones del negocio cuando éstas les afecten	No pienso involucrar a mi familia en las decisiones del negocio, aunque éstas les afecten	
	Mi familia entenderá que no puedo pasar mucho tiempo con ellos por mis compromisos de negocios	Mi familia se molestará si no puedo pasar mucho tiempo con ellos por mis compromisos de negocios	
	Si mi negocio no tiene mucho éxito al principio, mi familia estará dispuesta a aceptar las dificultades financieras que esto les cause	Si mi negocio no tiene mucho éxito al principio, mi familia estará muy molesta por las dificultades que les pueda ocasionar	
	Mi familia estará dispuesta a ayudarme en las dificultades de mi negocio	Mi familia probablemente no estará dispuesta y en capacidad de ayudarme en las dificultades de mi negocio	
	Mi familia piensa que es una buena idea de mi parte iniciar un negocio	Mi familia estará preocupada si deseo iniciar un negocio	
0	TOTAL		0

A	5. Iniciativa		B
	No temo a los problemas, los acepto como parte de la vida y trato de encontrar soluciones cuando se presenten	Encuentro difícil enfrentar los problemas y evito pensar en ellos	
	Cuando tengo dificultades, las enfrento con toda mi energía, éstas son un desafío para mí y disfruto superándolas	Si tengo dificultades, trato de olvidarlas o espero a que desaparezcan	
	No espero a que las circunstancias me sean favorables, yo trabajo para tenerlas	Me gusta seguir la rutina y esperar a que las cosas buenas se presenten	
	Siempre trato de encontrar algo diferente por hacer	Me gusta solamente hacer cosas en las que yo sé que soy bueno	
	Pienso que todas las ideas pueden ser útiles en algún momento y trato de probarlas para ver si funcionan	La gente tiene muchas ideas, pero creo que yo no puedo hacer de todo y prefiero limitarme a mis propias ideas	
0	TOTAL		0

A	6. Habilidad para conciliar, familia, cultura y negocio		B
	Tomaré de mi negocio sólo el dinero programado para sostenerme a mí y a mi familia	Tomaré de mi negocio el dinero que mi familia necesite	
	Si mis amistades o familiares tienen problemas financieros, les ayudaré sólo con lo que tengo asignado para gastos personales	Si mis amistades o familiares tienen problemas financieros, les ayudaré aún cuando esto pueda afectar mi negocio	
	No puedo descuidar mucho mi negocio en obligaciones familiares o sociales	Mis obligaciones familiares y sociales tienen prioridad, éstas serán atendidas primero y después el negocio	
	Mis familiares y amistades tendrán que pagar por mis productos, servicios y uso de bienes de mi negocio; igual que otra persona	Mis familiares y amistades obtendrán beneficios especiales de mi negocio	
	No daré crédito a las personas sólo porque sean mis familiares y amistades	En general daré crédito a mis amistades y familiares	
0	TOTAL		0

A	7. Habilidad para tomar decisiones		B
	Puedo tomar decisiones con facilidad y me gusta hacerlo	Encuentro difícil tomar decisiones	
	Puedo tomar decisiones difíciles por mi cuenta	Necesito del consejo de varias personas antes de tomar una decisión difícil	
	En general, tomo decisiones con rapidez	Retraso la toma de decisiones tanto como me sea posible	
	Antes de tomar una decisión considero todas las opciones	Mis decisiones suelen ser impulsivas, según mis sentimientos e intuición	
0	TOTAL		0

A	8. Capacidad de adaptación a las necesidades del negocio		B
	Produciré solamente lo que la clientela desee	Produciré sólo lo que sea de mi agrado	
	Si mi clientela desea un producto o servicio más barato, estudiaré cómo satisfacer sus requerimientos	Si mi clientela desea un producto o servicio más barato, tendrá que ir a otro lugar	
	Si mis clientes desean productos a crédito, debo valorar la posibilidad con el menor riesgo para mi negocio	No venderé productos ni servicios a crédito a nadie	
	Si reubicando mi negocio puedo vender más, estoy dispuesto a hacerlo	No reubicaré mi negocio pues los clientes y proveedores deben venir a donde yo esté ubicado	
	Mediante el estudio de las tendencias del mercado, trataré de cambiar mis actitudes y formas de trabajar para actualizarme	Es mejor trabajar de la forma que conozco porque es difícil mantenerse al día con lo rápido que cambia el mundo	
0	TOTAL		0

A	9. Compromiso con las actividades del negocio		B
	Trabajo bien bajo presión y me gustan los desafíos	No trabajo bien bajo presión, me gusta mantener una vida tranquila y calmada	
	Me gusta tener muchas horas de trabajo cada día y no me importa usar mi tiempo libre para trabajar	Pienso que es importante tener tiempo libre, no se debería trabajar tanto	
	Estoy dispuesto a pasar menos tiempo con mi familia y mis amistades para atender a mi negocio	No estoy dispuesto a pasar menos tiempo con mi familia y amistades para atender el negocio	
	Puedo postergar mis compromisos sociales, descanso y aficiones si es necesario	Pienso que es importante tener mucho tiempo para socializar, tener aficiones y para descansar	
	Estoy dispuesto a trabajar muy duro	Estoy dispuesto a trabajar sólo lo necesario	

0	TOTAL	0
---	--------------	---

A	10. Habilidad para negociar		B
	Me gusta negociar y a menudo obtengo lo que quiero sin ofender a nadie	No me gusta negociar, prefiero hacer lo que otras personas sugieren	
	Me comunico bien con otras personas	Tengo dificultad en comunicarme con otras personas	
	Me gusta escuchar los puntos de vista y opiniones de otras personas	Generalmente no estoy muy interesado en las opiniones de otras personas	
	Cuando estoy negociando, pienso tanto en lo que me beneficia a mí como a la otra parte	Si tengo que negociar, prefiero actuar por instinto y ver que sucede	
	Creo que la mejor manera de obtener lo que deseo en una negociación es tratar de encontrar el modo en que ambas partes nos beneficiemos	En mis negociaciones mi opinión es la más importante: yo nunca pierdo	
0	TOTAL		0